ビジネスマナー研

サービスの良否はお客様が感じ取り、お客様が選択することによって決まり **◆ねらい** ます。本研修では、きめ細かなサービスや、お客様にわずらわしさを感じさせ ず期待に応えるという、応対の心の大切さを理解し、「知っている」「わかっ ている」から「行動できる」になるため、想定ロールプレイングを通して実践的 な訓練により習得します。

令和7年4月8日(火) 9:00~17:00 ◆日 時

地域職業訓練センター 3 F研修室 ◆会 場

(お問合せ:香川県職業能力開発協会 TEL 087-882-2854)

接客・接遇技術を習得したい方 ◆対象者

◆定 員 2 0 名程度

後藤 ケイ子 (オフィス後藤 代表) ◆講 師

13,740円(香川県職業能力開発協会会員事業所 11,540円) ◆受講料 ※テキスト代、昼食代、消費税含む

◆内容・カリキュラム(※内容は進み具合等により変更になる場合がございます)

◎社会人としての心構え

☆アイスブレイク

- ・ボイストレーニング
- ・明るい声の出し方

☆社会人としての心構え(振返り)

☆職場内のコミュニケーション ◎**電話応対マナー** ☆仕事の流れ

- ・指示の受け方 ・メモの取り方
- ・報告の仕方

◎ビジネスマナーの基本

☆基本の5項目のポイント(振返り)

・身だしなみ ・声 ・挨拶

・態度・言葉遣い

☆実践(ロールプレイング)

休憩は区切りの よいところで適宜 お取り致します。

◎来客・訪問マナー

☆来客応対・訪問マナーの心構え(振返り) ☆ペアワーク

- ・来客応対 (お迎え、案内、お茶の接待、お見送り)
- ・訪問マナー(名刺の取り扱い、同時交換等)

☆電話応対の心構え(振返り)

- ・電話は一番の窓口 ・相手の見えない電話
- ・電話応対のタブー

☆第一声の重要性

- ・テープ録音による個人チェック
- ・雷話をかけるポイント
- ・電話を受けるポイント
- ・電話を取り次ぐポイント

☆早口のお客様のメモの取り方

☆勧誘の電話の断り方

◎まとめ

☆目標

◆申込方法 裏面の申込書にご記入のうえ、FAXまたは郵送にてお送りください。

主催 香川県職業能力開発協会

お申込要領

■申 込 方 法:下記申込欄にご記入の上、FAXまたは郵送でお送りください。

■申 込 締 切:令和7年3月14日(金)

※ただし、受付は先着順とし定員に達した場合はこれより前に締め切りますので、事前にお電話でのませれるでであったださい。

で空き状況をご確認ください。

■受講料のお支払い: お申込受付後、当協会より受講票、請求書等の書類を担当者様宛にお送りいたしますの

で開講3日前までにお振り込みください。なお、ご請求金額には昼食代(1食につき

540円) および消費税を含んでいます。

■キャンセル: 開講日の9日前(土日祝含む) からのキャンセルは、受講料を全額ご請求いたします。

■昼食について:受講者の昼食につきましては、当協会でご用意いたしますので受講者への周知をお願い

いたします。

■準 備 物:筆記用具、名刺、会社の制服またはスーツ等研修にふさわしい服装でお越しください。

■その他: 開講日の9日前の時点でお申込みが講座実施の最適運営人数に達しない場合、やむを得

ず講座の中止や、日程の調整をお願いする場合があります。

申込日 年 月 日

ビジネスマナー研修 受講申込書 ► FAX: 087-882-2962 ▲

香川県職業能力開発協会 会長 殿

講座について、申込要領に同意の上、下記のとおり申込みします。

事業所名					会員確認		当協会会員
所在地	₹			電話			
別江北				FAX			
連絡担当者名		_		所属			
				役職			
ふ り が な 参加者氏名		性別	生年月日				年齢
		□ 男	平成	年	月 日:	生	歳
		□ 男	平成	年	月 日:	生	歳
		□ 男	平成	年	月 日:	生	歳
		□ 男	平成	年	月 日:	生	歳
		□ 男	平成	年	月 日:	生	歳
		□ 男	平成	年	月 日:	生	歳